



FALANGA GROUP
INTERNAZIONALIZZAZIONE

www.falangagroup.it

Via R. Conforti, 17 - 84122 Salerno (Italy)
Via C. Tramontano, 113 - 84016 Pagani (SA) Italy

Telefono/Fax - +39 081.917 553
Mobile: +39 334.5959220

Email: f.falanga@falangagroup.it
P. IVA/C.Fiscale : 05456320653



FALANGA GROUP
INTERNAZIONALIZZAZIONE



Falanga Group è un team di professionisti operanti nel settore della consulenza aziendale dal 1977. E' stato creato per dare supporto alle imprese a 360°, affiancandoli nella realizzazione di ogni nuovo business, dando un'assistenza multidisciplinare in progetti finanziari, di internazionalizzazione e direzionali (Project management e Ristrutturazione).



“Falanga Group - Internazionalizzazione” nasce per soddisfare le esigenze di tutte quelle imprese che mirano ad approcciare i mercati esteri e consolidare i propri business con partner stranieri. Miriamo ad aumentare il fatturato export delle imprese che si rivolgono a noi, attraverso una gestione diretta del processo d'internazionalizzazione, dallo studio ed analisi dei mercati obiettivo al follow-up ed implementazione del piano strategico.



Falanga Group - Consulenza Direzionale - è l'area del gruppo che dal 1977 è specializzata nell'affiancamento alle aziende per lo sviluppo di nuovi business, gestione e controllo e risoluzioni di crisi.



Falanga Group - Credito & Finanza, offre servizi di consulenza finanziaria a 360°, con professionalità e trasparenza. Ha l'obiettivo di affiancare ed assistere le aziende perché esse possano effettuare scelte adeguate e coerenti con le proprie esigenze.

EXPORT LA CHIAVE DEL SUCCESSO!

Le PMI che hanno stretto rapporti di collaborazione commerciale con partner esteri hanno superato la crisi, che dal 2007 ha reso stagnante il mercato domestico.

I processi d'internazionalizzazione hanno concesso alle PMI italiane di:

Aumentare il fatturato Export

Creare rapporti di lunga durata con Partner Esteri

Ottimizzare i costi di produzione e di logistica

Il valore delle esportazioni italiane oggi vale circa € 400 mld.

Le attività d'internazionalizzazione hanno bisogno di uno studio attento del prodotto che si intende esportare e/o importare ed altrettanta importanza bisogna dare al Paese a cui si ci affaccia, per ottimizzare quanto più gli investimenti, evitando errori di valutazione che potrebbero indurre a scelte strategiche errate e dispendio inutile di risorse economiche.

MACCHINARI E APPARECCHI	TESSILE ABBIGLIAMENTO E PELLI
PRODOTTI TRAINANTI MADE IN ITALY	METALLI DI BASE E PRODOTTI DI METALLO
MEZZI DI TRASPORTO E LORO PARTI	ALIMENTARI BEVANDE E TABACCO
PRODOTTI CHIMICI E FARMACEUTICI	GOMMA E PLASTICHE

EXPORT UN'ATTIVITÀ CHE VA PIANIFICATA

L'EXPORT MANAGER è la figura specializzata dei processi d'internazionalizzazione incaricato a guidare e gestire gli investimenti aziendali destinati allo sviluppo internazionale dell'impresa. La sua attività è volta a:



Questo servizio ha svariati vantaggi per le PMI, che non dovranno sostenere i costi sostanziosi che sottintende l'assunzione interna di un manager specializzato, oltre ad essere sollevata dagli impegni contributivi.

Il servizio di EXPORT MANAGEMENT della FALANGA GROUP è rivolto a **PMI** che:

Non hanno mai fatto EXPORT e vogliono internazionalizzarsi con politiche strutturate

Fanno vendite all'estero Spot o EXPORT non organizzato, attraverso intermediari o conto terzisti nazionali, e puntano ad un consolidamento dei mercati internazionali

ESPORTANO in maniera continuativa e vogliono una risorsa dedicata allo sviluppo di un nuovo Paese

Il servizio di EXPORT MANAGEMENT della FALANGA GROUP mira a portare risultati nel breve, in termini di vendite ed organizzazione EXPORT, stringendo rapporti di collaborazione solidi con partner commerciali esteri, per rendere la rete vendita performante e controllabile.

Le capacità multitasking dell'EXPORT MANAGER della FALANGA GROUP consente di avere una visione ed un'operatività a 360° nelle fasi d'internazionalizzazione, dall'analisi alla fase commerciale, dalla contrattualistica ai metodi di pagamento, dalla strategia alla concretizzazione dei risultati!

OBIETTIVI DELL'EXPORT MANAGER

Analizzare e scegliere il Paese obiettivo;

Creare e gestire la rete vendita;

Valorizzare gli investimenti dell'impresa per l'export;

Organizzare e gestire l'ufficio export dedicato al progetto;

Incrementare il fatturato Export;

Trasferire strumenti e strategia per fare EXPORT sostenibile.

FALANGA GROUP
INTERNAZIONALIZZAZIONE
offre il servizio di EXPORT
MANAGEMENT in outsourcing



FALANGA GROUP DRIVES YOUR EXPORT!

Perché scegliere un **EXPORT MANAGER** della
FALANGA GROUP?



Perché è una **risorsa specializzata** nei processi d'internazionalizzazione

E' supportato da uno staff con competenze linguistiche e in materia di **commercio internazionale**

È presente in azienda almeno un giorno a settimana e in continua comunicazione con il management sugli stati d'avanzamento dei lavori, fornendo **report mensili**.

Ha uno spirito commerciale **orientato al risultato**.

Svolge il suo **lavoro in outsourcing**, con mezzi e strumenti propri.

E' un costo certo e **solleva dall'onere contributivo** di un dipendente.

Non ha limiti di orari e mette a disposizione i suoi rapporti internazionali.

Grazie alle sue competenze, è in grado di **affiancare e consigliare** il management aziendale in materia di:
contrattualistica;
progettazione finanziaria;
fiscaltà internazionale.

"Every journey of a thousand miles, begins with a single step".

(L.Tze)

